



**Agenda Publishing House,
United Kingdom**

**STRATEGIC ESTIMATIONS AND VECTORS
OF UKRAINE'S SOCIAL AND ECONOMIC
DEVELOPMENT IN THE CONDITIONS
OF EUROPEAN INTEGRATION
AND THE WORLD PARTNERSHIP**

Monograph

**Agenda Publishing House,
United Kingdom
2017**

Agenda Publishing House, United Kingdom

Strategic estimations and vectors of Ukraine's social and economic development in the conditions of European integration and the world partnership

LBC 65.050

UDC 338.2

*Recommended for publishing by the Board of Studies of East European University of economics and management
(record № 5/d 05.04.2017)*

Science editor: *Doctor of Economic Sciences, Professor, V. M. Yatsenko*

S 88 STRATEGIC ESTIMATIONS AND VECTORS OF UKRAINE'S SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT IN THE CONDITIONS OF EUROPEAN INTEGRATION AND THE WORLD PARTNERSHIP: monograph / edited by V. Yatsenko – Agenda Publishing House, Coventry, United Kingdom., 2017. – 357 p.

ISBN 978-0-9955865-0-5

The essence of accounting policies and the problems of financial and economic activities management of business entities have been studied in the monograph. The government's place and role in business regulation in Ukraine have been defined. The financial aspects of social sphere and banking sector have been analyzed. The assessment of legal framework for the regulation of economic relations in the state has been conducted. The priorities for the European integration of the domestic business entities as well as the problems of accounting standardization have been outlined. The common guidelines to improve accounting policies and support real economy have been suggested.

The publication is targeted at scholars, economists in banking sector, specialists in financial regulatory authorities and business entities, students.

ISBN 978-0-9955865-0-5

© 2017 Copyright by Agenda

© 2017 Authors of the articles

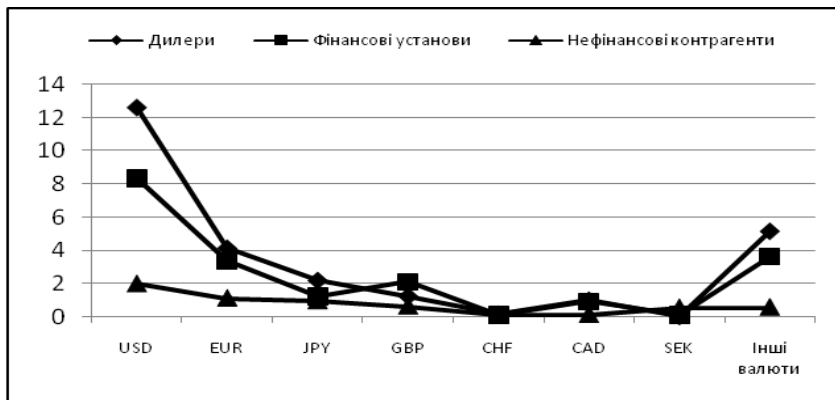


Рис. 3. Динаміка змін умовної суми зобов'язань по валютним своп-контрактам в залежності від контрагентів та валют в 2016 році, млрд. доларів США

У сучасних умовах угоди своп звичайно укладаються фінансовими посередниками – своп-банками, які підписують контракт з однією компанією, після чого шукають іншу для укладання офсетного свопу.

Валютний своп дуже схожий на портфель форвардних контрактів з різними термінами виконання. Сьогодні на світовому ринку можливо оформити угоду своп на різні суми та терміни, останні коливаються від кількох місяців до 20 років.

3.6. INNOVATIVE VECTORS OF FINANCIAL SUPPORT FOR THE FUNCTIONING OF THE SOCIAL SECTOR

Now there exists a lack of the financial resources directed on an adequate social services funding. Private methods of social sphere financing are poorly developed in Ukraine. Ignoring social problems in the workplace, the private sector is only interested in maximizing its profits. Commercial structures are not involved in the development and planning of social budgets by shifting this responsibility to the state. Even if economic actors plan costs at social events, they do it only for a short term (within a year), independently controlling the spending of the financial resources for these activities. Unless the intervention of the state and local authorities takes place by creating appropriate incentives for the participation of economic structures in solving social problems, current situation will never be changed.

Let's clear up the matters that social sector underfunding boils down to.

We suggest that the lack of money is not the main reason for social services underfunding; traditional financing sources have dried up and alternatives are almost not used. Since that, the main task of looking for the most effective sources of social services financing is to achieve an optimal balance of the state's, social services producers' and consumers' interests.

Innovative approaches to social services financing and the use of innovative financing sources, which together would help improve the efficiency and quality of social functioning are the main requirements today.

The task of our work is to explore these innovative elements.

The social partnership. To our mind, social partnership is a kind of co-participation, aimed at achieving a peculiar goal. Social partnership should bring employers, workers (or a trade union) and the state together by concluding trilateral cooperation agreement, according to which each participant of this interaction will perform the tasks identified for execution and therefore promote the effective development of social sphere.

For example, Germany has the successful experience in the practical application of social partnership. The global economic crisis caused the threat of unemployment increasing, which was avoided by implementing the mechanism of social partnership agreement between employers, trade unions and the state in order to reduce working time.

As the result of this agreement, employers did not sack their staff and workers agreed to reduce working hours with the payments for actual working time. The state provided businesses with special loans to compensate the part of lost wages¹.

A good example of social partnership is such partnership in education. This is a special type of interaction between educational institutions, all social establishments and territorial governments aimed at reconciling the interests of all the stakeholders².

The need for interaction between participants of the educational process is caused by the fact that education cannot exist and develop as a closed system. The effectiveness of the educational process can only be achieved by the interaction of educational institutions of all participants of the educational process, including social institutions, regional governments and enterprises of all forms of ownership. This cooperation will provide financial resources to educational institutions, present professional educational services of high quality and help to meet the current demand in labor market. So, social

¹ Poplavska O.M. *Social partnership as a tool to ensure social security* / O.M. Poplavska // *Labor Relations: theory and practice*. - 2014. - № 2. - p. 158.

² Hlyebik S.R. *Social partnership as a special kind of interaction between the university community and social institutions (for example, social services)* / S.R. Hlyebik, V.V. Litvinenko // *Scientific notes NDU of Gogol: Psycho-pedagogical science*. - 2016. - № 1. - p. 92.

partnership involves the consolidation and unification of the state, private sector and social organizations in order to develop and implement mutual programs and projects. Moreover, it can be an effective and innovative way of social services development.

The cluster approach. It is believed that the social sector is a relatively independent sphere of society including a set of industries, companies and organizations that have a direct impact on the level and quality of life – education, culture, healthcare, pension, social security and social assistance, housing and utilities¹.

The successful functioning of social services needs to be ensured with human, material, information, technical, technological and financial resources. Aside from the above, it is necessary to create an effective regulatory framework that will promote decent living standards, create conditions for the material and spiritual well-being and contribute to their development.

The need for interaction between the owners of these resources to reach this goal motivates them to unite in the certain groups – clusters.

As noted by J. Martyniuk, cluster is a voluntary association of industry-territorial entities, including public authorities, in order to consolidate operations and to achieve competitive advantages in the context of globalization².

The cluster approach provides a new form of collaborative effort, based on the coordination of interests of all participants of the cluster and on their cooperation to achieve a common goal.

In this way, cluster is a complex system that facilitates coordination of the interests of competing entities that ultimately will have a synergistic effect.

Social cluster provides interconnection of public authorities, organizations and enterprises of different ownership located in a particular area having common interests and strategic objective in order to ensure the sustainable social development of the area.

We believe that the creation of social clusters will promote employment, improve the quality of education and healthcare, ensure the development of culture and sports.

Social order. The state is now unable to perform an adequate level of social sphere funding. That is why it is necessary to radically reform the social policies by privatization of social services and the creation of non-profit

¹ Ulianchenko Y.O. *The formation of clusters as a means of sustainable social and economic development* / Y.O. Ulianchenko // *Theory and practice of public administration*. - 2011. - Vol. 4 (35). - p. 1-7 [electronic resource] - Access: <http://www.kbuapa.kharkov.ua/e-book/tpdu/2011-4/doc/2/11.pdf>, p. 2.

² Martyniuk J.M. *The cluster approach to integrated development of agricultural production and rural* / J.M. Matrynyuk // *Proceedings of the Vinnitsa National Agrarian University. Series: Economics*. - 2012. - № 1 (56). - Volume 4 - p. 172.

institutions (so-called “social organizations”) which would provide citizens with social services. It will have great impact on a real competition between the providers of those services, which, in turn, will improve the quality of social services and reduce those services’ production costs.

The state in the reformed social sphere must switch to the social order. The essence of the social order comes down to the use of budgetary and extra-budgetary funds for social needs, to finance targeted social programs rather than funding establishments and budget agencies. This state financing mechanism is common in many civilized countries, including the UK, Germany, Hungary, Bulgaria, Poland, Lithuania and others.

Having analyzed the social order in these countries, we can reveal that such a mechanism, compared to others, might provide the population with social services more efficiently and with less of public funds. In the above countries, the state has only reserved the execution of those social functions which for obvious reasons cannot be delegated to public organizations and private companies. Social services are the example of such area in which the state can delegate the resources and authority to profitable and non-profitable organizations. For this reason, the state determines what specific social services will be provided by non-governmental organizations; under what conditions they will be provided and reserves only the function of funding these services and monitoring the allocated funds use¹.

According to the Law of Ukraine “On Social Services” from June 19th, 2003 № 966-IV, social order is the way of regulating activities in the field of social services by bringing entities to meet the needs for social services determined by local authorities and local governments on a contractual basis.

The low activity of social order is primarily associated with a number of problems, namely:

- 1) the lack of an effective regulatory mechanism to ensure social order;
- 2) the unwillingness of state authorities to engage with social organizations, their rejection as an equal partner and unwillingness to “share” budget funds;
- 3) the lack of social partnership traditions between public authorities and non-governmental organizations providing social services.

We consider the introduction of an effective mechanism of social order in Ukraine to be extremely important for the implementation of modern social policy. Currently, just the mechanism of social order can provide maximum results with minimum burden on the budget.

Social investment. The importance and necessity for enhanced social investment in Ukraine is primarily determined by the low level and quality of

¹ 5Dubych K.V. *Social order - effective mechanism of providing social services in Ukraine* / K.V. Dubych [electronic resource] / Access: <http://www.academy.gov.ua/ej/ej17/PDF/14.pdf>, p. 7.

life of the citizens.

Social investment is a modern innovative approach to the investment of human capital. This approach is widely used in foreign countries with market economies.

In accordance with the World Bank and UNDP's statistics, physical capital (wealth) is 16 % of the total world's capital, natural resources account for 20 %, and human capital accounts for 64 %. The share of human capital in highly developed countries is about 80 %. The human capital is only about 45 % of national wealth in Ukraine¹.

The term "social investment" appeared in the in the European Union in the 90s of the twentieth century.

Social investment is financial, tangible and intangible assets investment in social facilities, repaid by growing income stream, positive social effect and as a result improved quality of life in future².

The current social investment market in the European Union is represented by the network of specialized stock exchanges supported by the state. They are aimed to provide "soft" microcredits for social development.

Some steps for implementing social investment have been made in Ukraine, too. Thus, 2000 was the year when the Ukrainian Social Investment Fund, a non-governmental organization whose main objective is free financial resources accumulation and their redistribution to the development of social and communal infrastructure, was created.

More than a thousand micro-projects have been implemented by the Fund at a local level by now: schools and kindergartens support, water supply; crisis intervention centers opening, social support centers; social infrastructure development; internally displaced persons' problems; reforming social services promoting; innovative social services models for vulnerable groups creating; help for communities in repairing social and communal infrastructure in rural areas³.

Thereby, the Ukrainian Social Investment Fund has proved an effectiveness of non-profit organizations functioning and promoting social development. This fund might become the basis for the creation of such organizations and the EU's social investment implementation experience.

¹ Kashchenko C. *Social investments - philosophy new policy* / V. Kashchenko // *Governmental courier: newspaper Cabinet of Ministers of Ukraine*. - April 28, 2017 [electronic resource] - Access: <http://ukurier.gov.ua/uk/articles/socialni-investiciyi-filosofiya-novoyi-derzhavnoyi>.

² Yanevych N.Y. *Social investments: the nature and classification* / N.Y. Yanevych // *Proceedings of the National University "Lviv Polytechnic"*. - 2010. - № 690: *Logistics*. - p. 146.

³ Kashchenko C. *Social investments - philosophy of a new policy* / V. Kashchenko // *Governmental courier: the newspaper of the Cabinet of Ministers of Ukraine*. - April 28, 2017 [electronic resource] - Access: <http://ukurier.gov.ua/uk/articles/socialni-investiciyi-filosofiya-novoyi-derzhavnoyi>.

Revenues from social services. According to the Law of Ukraine “On social services”¹, social services is a set of measures providing assistance to certain social groups being in difficult circumstances and having no possibility to independently overcome them.

Paid social services might be an additional source of funding for social services. The basic principle of paid social services is that they should guarantee free social services and be provided only for those categories that do not belong to the list of free social services or exceed the charge of guaranteed free social services and standards.

First of all, there is necessity for providing a quality legal social services regulation for a fee.

The first steps in providing social services were taken by the Government of Ukraine in 2004, when “On procedure of providing paid social services and adoption of the list”² act was approved by the Cabinet of Ministers of Ukraine. After approving this resolution, no steps had been made to improve the mechanism for paid social services providing, except the changes of the services list in 2007 and 2016 respectively.

Under this regulation, social services can be provided by the state and municipal enterprises, social service institutions, legal entities and individuals.

Paid social services are provided to: citizens who are not able to self-service because of old age, sickness, disability and have a family that needs to provide care and assistance for them; citizens being in difficult circumstances due to unemployment and registered with the state employment service as job seekers, due to natural disaster if the average monthly total income of those individuals is above subsistence level; other citizens, foreigners and stateless persons, including refugees residing in Ukraine legally and in difficult circumstances, those who need assistance and are able to pay for these services.

The subjects of social services can be divided into two groups:

1) government organizations – legislative, executive and judicial branches and their structural units, including the Ministry of Labor and Social Policy, social services, territorial centers of social assistance to families and children, rehabilitation centers, shelters, psychological and educational centers, etc;

2) non-governmental organizations – public, charitable and other organizations and agencies, the Red Cross and private social services and

¹ *Social Services: Law of Ukraine from June 19th, 2003. Number 996-IV [electronic resource] - Access: <http://zakon3.rada.gov.ua>.*

² *On the procedure for providing paid social services and approval of the list: the Cabinet of Ministers of Ukraine of 14.01.2004 p. 12 number [electronic resource] - Access: <http://zakon2.rada.gov.ua>.*

organizations, individuals engaged in social work (social workers providing direct assistance, support, social security, medical profession, volunteers)¹.

Thus, it can be said that Ukraine has a large number of entities providing social services but their efficiency is too low, as evidenced by the existence of problems in the field of social protection, including the lack of financial resources.

Since paid social services can be the potential source for services funding, it is necessary to expand the list of paid social services for citizens who can use them. It is also important to define the conditions and mechanisms for providing paid social services at the legislative level in order to effectively attract additional financial resources to those citizens being able to pay for quality social services, including health and education, and further rational reallocation of funds received to the needs of socially disadvantaged groups.

Financial investments. It could be noted that the term is complex and multifaceted therefore there is no common understanding of the of financial investments nature among scientists.

It is believed that V. Zrednyk's definition most accurately reflects the nature of investments and considers both economic and social aspects. According to him, financial investments are the financial assets expressed in the form of financial instruments producing revenue (income) or by which social effect is achieved².

So, financial investments can be the alternative source for increasing the financial resources of social institutions. Moreover, social institutions can invest the part of their financial resources in the form of deposits in banks or deposits in securities.

Consequently, the financial resources of the banking and the stock market might be innovative sources of social services financing. After all, the financial sector is directly related to the activities of financial institutions accumulating and transforming savings or temporarily free funds of economic entities in the investment, promoting the redistribution of financial resources between the different sectors of the economy ultimately leading to economic growth.

Financial investment is a complex of actions of efficient available funds allocation for financial stock market instruments and banking sector aimed at investment objectives implementing, achieving economic and social effects.

¹ Baval T. Features of the social services system in Ukraine / T.V. Baval // *The efficiency of public administration: Collected Works*. - 2014 - Vol. 41. - p. 168.

² Zrednyk V.S. Financial investments: problems of categorical defining of the nature of concepts / V.S. Zrednyk // *Innovative Economy: Research and Production magazine*. - 2013. - № 8 (46). - p. 265.

Thus, financial investment ought to become one of the most effective activities of “social organizations” – both public and private.

Parafiscal sources are the compulsory payments transferred to public funds, belonging to non-budget system¹.

The practice of financial resources redistribution is not used in Ukraine, despite the fact some other countries apply special taxes on certain products (services), directed to the development of the industry.

For instance, in France, they use the following funding mechanism for the cultural sector: tax on books trading is aimed at supporting literary work; tax on profits of the new television channels, including cable and satellite television, is directed to support the production of films -, audio - and video products; tax on theater and concert activities is aimed at the development of the theater.

Proceeds of the National Lottery is an additional source of funding for the cultural sector in the UK reallocated as follows:

- 27 % of revenues are allocated for socially important projects;
- 16,6 % are allocated for the culture sphere, of which 40 % are allocated for the reconstruction of cultural sites, 60 % – for cultural organizations support².

It is considered appropriate to adopt the experience in implementation the parafiscal sources of social sphere funding of economically and socially developed foreign countries. This will create additional financial resources for development of social sphere.

Taking everything into account, the implementation of the proposed innovative approaches and funding sources will not only increase the amount of financial provision of social sphere, but also contribute to a further increase in social security in the country.

3.7. БАНКІВСЬКА КРИЗА ЯК ПРОЕКЦІЯ МАКРОЕКНОМІЧНОГО ДИСБАЛАНСУ

Різке загострення проблем банківської системи у 2014 році під впливом форс-мажорних зовнішньополітичних чинників та шоків з боку неправильних дій монетарного регулятора привели до трикратної

¹ 13Yakymchuk N. *Non-fiscal payments to the budgets: problems of legal content and legal regulation* // *Public Law*. - 2014. - № 1 (13). - p. 70.

² Bakalchuk V. *International Experience of attracting extra-budgetary funds for the development of culture* / V. Bakalchuk, A. Kuzmuk [electronic resource]. - Access: <http://old.niss.gov.ua/monitor/February/2.htm>.

РЕЗЮМЕ

Стратегічні оцінки та вектори соціально-економічного розвитку України в умовах Євроінтеграції та світового партнерства: колективна монографія / за заг. ред. д.е.н., професора В. Яценка.

Євроінтеграція є головним і незмінним зовнішньополітичним пріоритетом України, основою її стратегії економічного та соціального розвитку. Для України європейська інтеграція та світове партнерство – це шлях модернізації економіки, подолання технологічної відсталості, залучення іноземних інвестицій і новітніх технологій, створення нових робочих місць, підвищення конкурентоспроможності вітчизняного товаровиробника, вихід на світові ринки, насамперед на ринок ЄС. Як невід’ємна частина Європи Україна орієнтується на європейську модель соціально-економічного розвитку. Визнання основних принципів та напрямів економічного зростання в Україні, яка бореться з наслідками фінансової та економічної кризи в умовах геополітичних змін, залишається пріоритетним завданням для уряду країни.

Метою монографії є з’ясування основних напрямів соціально-економічного розвитку країни, налагодження партнерських зв’язків, дослідження механізмів функціонування національного господарства, підприємницьких структур, фінансової системи. Виходячи з цього, у монографії викладено погляди авторів щодо з’ясування сучасного стану і тенденцій розвитку економіки України, стратегічні напрями та передумови нарощування її виробничого, інноваційно-інвестиційного, експортного та фінансового потенціалів. Особливу увагу приділено висвітленню стратегічних векторів соціально-економічного розвитку національної економіки, світового досвіду функціонування науково-технічних формуваль, наноeкoнoмiкi, oскiльки в сучасних реаліях суспільного розвитку згадане має важливе наукове значення.

Проблемам євроінтеграції присвячена значна кількість монографій, статей у фахових виданнях та інших наукових публікаціях провідних вчених. Водночас, поглиблене вивчення питань оцінювання процесів економічного зростання та соціального забезпечення у посткризовий фінансовий період комплексно не обґрунтовано. Відтак у монографії окрема увага приділена проблемам національного господарства, функціонуванню банківського сектора та правовим аспектам економічного розвитку.

В умовах сьогодення актуальним залишається питання впровадження дієвих моделей подолання фінансово-економічної

нестабільності у державі та нарощення економічного потенціалу. Саме цим проблемам присвячені наукові розробки щодо управління національним господарством та підприємницькими структурами.

Дослідження виконано з використанням розроблених науково обґрунтованих методологічних підходів, ґрунтується на науковому доробку провідних зарубіжних та вітчизняних вчених що дозволило запропонувати конкретні напрями покращення функціонування як національної економічної системи загалом, так і її окремих складових.

Монографія має не лише науковий, але й практичний характер, адже містить конкретні положення, заходи, пропозиції щодо удосконалення управління національною економікою, регіональними економічними системами, підприємництвом з розробкою напрямів їх подальшого розвитку.

Авторський колектив висловлює думки, що конкретні наукові розробки у формі механізмів, схем, моделей, стратегічних прогнозів будуть мати важливе значення для широкого кола науковців, сприяти їх науковому пошуку та стануть корисними для практичного використання.

Автори: д.е.н., професор Яценко В.М. (Вступ, підрозділ 1.1.), к.е.н., професор Дмитрук Б.П. (підрозділ 1.2.), д.е.н., професор Журавльова І.В. (підрозділ 1.3.), д.е.н., професор Кішак І.Т., к.е.н., доцент Порудєєва Т.В. (підрозділ 1.4), к.е.н., професор Ковбачук М.В. (підрозділ 1.5), к.е.н., доцент Лугова В.М., к.е.н., доцент Литовченко І.В. (підрозділ 1.6), д.е.н., доцент Мельник В.І., д.е.н., доцент Погрішук Г.Б., аспірант Погрішук О.Б. (підрозділ 1.7), д.е.н., професор Ремез Н.С., аспірант Осіпова Т.А. (підрозділ 1.8), к.т.н., доцент Дичко А.О., магістр Ополінський І.О. (підрозділ 1.9); д.е.н., доцент Шпак Л.О. (підрозділ 2.1), д.е.н., професор Крисанов Д.Ф. (підрозділ 2.2), д.е.н., професор Ус Г.О., викладач Павленко Л.І. (підрозділ 2.3.), к.е.н., доцент Гільорме Т.В. (підрозділ 2.4), старший викладач Гирник Л.В. (підрозділ 2.5.), науковий співробітник Трушкіна Н.В. (підрозділ 2.6); д.е.н., професор Juraj Sirko (підрозділ 3.1), д.е.н., професор Парасій-Вергуненко І.М. (підрозділ 3.2), д.е.н., професор Пасічник Ю.В. (підрозділ 3.3), д.е.н., доцент Яценко О.В. (підрозділ 3.4), к.е.н., доцент Антоненко К.В. (підрозділ 3.5), к.е.н., доцент Пріхно І.М. (підрозділ 3.6), к.е.н., доцент Чуб П.М., старший викладач Колесник О.О. (підрозділ 3.7), доцент Светлова Н.М. (підрозділ 3.8); д.е.н., професор Павлов К.В. (підрозділ 4.1), д.е.н., доцент Чудаєва І.Б. (підрозділ 4.2), д.е.н., професор Шевченко Л.С. (підрозділ 4.3), к.ю.н., доцент Оксьом І.Г., магістр Мельник О.Ю. (підрозділ 4.4), к.е.н., доцент Самойлик Ю.В. (підрозділ 4.5), професор Walery Okulicz-Kozarup (підрозділ 4.6), д.г.н., професор Любіцева О.О., д.г.н., професор Смирнов І.Г., докторант Бенч Ю.С. (підрозділ 4.7).

ЗМІСТ

INTRODUCTION	3
РОЗДІЛ 1. НАЦІОНАЛЬНЕ ГОСПОДАРСТВО: СУЧАСНИЙ СТАН ТА ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ	5
1.1. СУЧАСНИЙ СТАН І ТЕНДЕНЦІЇ РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ УКРАЇНИ	5
1.2. ОСОБЛИВОСТІ ТА ПЕРСПЕКТИВИ ВИКОРИСТАННЯ В УКРАЇНІ ДОСВІДУ АНТИКОРУПЦІЙНОЇ ПОЛІТИКИ ДЕЯКИХ КРАЇН СВІТУ	18
1.3. МОНІТОРИНГ ІНТЕЛЕКТУАЛЬНОГО КАПІТАЛУ МАКРОЕКОНОМІЧНОГО РІВНЯ: МЕТОДИЧНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ТА РЕЗУЛЬТАТИ ДОСЛІДЖЕННЯ	34
1.4. МОРЕГОСПОДАРСЬКИЙ КОМПЛЕКС В УМОВАХ ТРАНСКОРДОННОГО СПІВРОБІТНИЦТВА ПРИЧОРНОМОРСЬКОГО РЕГІОНУ УКРАЇНИ	42
1.5. КЛАСТЕРІЗАЦІЯ ЯК ІНСТРУМЕНТ ПІДВИЩЕННЯ КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНОСТІ НАЦІОНАЛЬНОЇ ЕКОНОМІКИ	53
1.6. НАУКОВИЙ ПОТЕНЦІАЛ УКРАЇНИ ТА РЕЗУЛЬТАТИВНІСТЬ ЙОГО ВИКОРИСТАННЯ	65
1.7. РЕАЛІЗАЦІЯ ЕКОЛОГІЧНОЇ СКЛАДОВОЇ У СИСТЕМІ АКТИВІЗАЦІЇ ІННОВАЦІЙНОГО РОЗВИТКУ АГРАРНОГО СЕКТОРУ НАЦІОНАЛЬНОЇ ЕКОНОМІКИ	77
1.8. ПРОГНОЗУВАННЯ ОСАДКИ ПОЛІГОНУ ТВЕРДИХ ПОБУТОВИХ ВІДХОДІВ ДЛЯ МОЖЛИВОСТІ ВИКОРИСТАННЯ В ЯКОСТІ ҐРУНТОВОЇ ОСНОВИ	87
1.9. СТРАТЕГІЧНА ЕКОЛОГІЧНА ОЦІНКА ТА РОЗВИТОК БІОГАЗОВИХ ТЕХНОЛОГІЙ В УМОВАХ ЄВРОІНТЕГРАЦІЇ	97
РОЗДІЛ 2. ЕКОНОМІЧНІ АСПЕКТИ ФУНКЦІОНУВАННЯ ПІДПРИЄМНИЦЬКИХ СТРУКТУР	106
2.1. СТРАТЕГІЧНІ НАПРЯМИ УПРАВЛІННЯ ВИРОБНИЧИМ ПОТЕНЦІАЛОМ ПРОМИСЛОВИХ ПІДПРИЄМСТВ	106
2.2. СТРАТЕГІЧНІ ІНДИКАТОРИ ТА ПЕРЕДУМОВИ НАРОЩУВАННЯ ЕКСПОРТНОГО ПОТЕНЦІАЛУ	

ПІДПРИЄМСТВАМИ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЕКОНОМІКИ УКРАЇНИ	115
2.3. СТРАТЕГІЧНЕ УПРАВЛІННЯ ЛЮДСЬКИМ КАПІТАЛОМ КОРПОРАЦІЇ ЯК СКЛАДОВОЮ ІНТЕЛЕКТУАЛЬНОГО КАПІТАЛУ	127
2.4. INNOVATIVE DEVELOPMENT OF METHODOLOGICAL PLATFORM FOR BEHAVIORAL MODEL OF AGENTS IN THE SPHERE OF ENERGY EFFICIENCY	137
2.5. ОСОБЛИВОСТІ РОЗВИТКУ ГАЛУЗИ КОРМОВИРОБНИЦТВА В УКРАЇНІ	151
2.6. ДЕРЖАВНО-ПРИВАТНЕ ПАРТНЕРСТВО ЯК ІНСТРУМЕНТ УПРАВЛІННЯ ЗБУТОВОЮ ДІЯЛЬНІСТЮ ВУГЛЕДОБУВНИХ ПІДПРИЄМСТВ УКРАЇНИ	159

РОЗДІЛ 3. ФІНАНСОВА СИСТЕМА ТА ЕКОНОМІЧНИЙ АНАЛІЗ..... 169

3.1. FINANCIAL MARKETS OVER THE LAST 25 YEARS AND THEIR IMPACT ON THE REAL ECONOMY	169
3.2. СТРАТЕГІЧНІ ОРІЄНТИРИ РОЗВИТКУ ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ В УМОВАХ ГЛОБАЛІЗАЦІЇ ЕКОНОМІКИ: ТЕОРЕТИЧНІ, ПРАКТИЧНІ ТА ОСВІТЯНСЬКІ АСПЕКТИ	193
3.3. THE IMPACT OF SOCIAL PROTECTION INSTRUMENTS ON THE SETTING UP OF A MINIMUM SOCIAL PROTECTION	203
3.4. СТАН ГРОШОВО-КРЕДИТНОЇ СФЕРИ ТА ПРОБЛЕМИ ВАЛЮТНО-ГРОШОВОЇ СТАБІЛЬНОСТІ В УКРАЇНІ	211
3.5. ДИНАМІКА ВИКОРИСТАННЯ ІНСТРУМЕНТІВ МІЖНАРОДНОГО ФІНАНСОВОГО ІНЖИНІРИНГУ	222
3.6. INNOVATIVE VECTORS OF FINANCIAL SUPPORT FOR THE FUNCTIONING OF THE SOCIAL SECTOR	230
3.7. БАНКІВСЬКА КРИЗА ЯК ПРОЕКЦІЯ МАКРОЕКОНОМІЧНОГО ДИСБАЛАНСУ	237
3.8. ПРОБЛЕМИ І ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ БУХГАЛТЕРСЬКОЇ ПРОФЕСІЇ В УКРАЇНІ	246

РОЗДІЛ 4. СТРАТЕГІЧНІ ВЕКТОРИ СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ..... 259

4.1. ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ НАНОЭКОНОМИКИ	259
4.2. СВІТОВИЙ ДОСВІД РОЗВИТКУ ТА ДЕРЖАВНОЇ ПІДТРИМКИ НАУКОВО-ТЕХНІЧНИХ ФОРМУВАНЬ	268

4.3. ІНТЕРНАЦІОНАЛІЗАЦІЯ ЮРИДИЧНОГО БІЗНЕСУ: ВИБІР ЕФЕКТИВНОЇ СТРАТЕГІЇ.....	287
4.4. СИСТЕМА ОПОДАТКУВАННЯ В США: ОРГАНІЗАЦІЙНО-ПРАВОВІ АСПЕКТИ.....	297
4.5. СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНИЙ РОЗВИТОК: КОНЦЕПТУАЛЬНА СУТНІСТЬ, ЕЛЕМЕНТИ, ДЕТЕРМІНАНТИ, РЕЗУЛЬТАТИ.....	308
4.6. ІННОВАЦІЇ В УПРАВЛЕННІ ПЕРСОНАЛОМ: РЕЗУЛЬТАТИ ОЦЕНКИ КЛЮЧЕВИХ КОМПЕТЕНЦІЙ ДИРЕКТОРА ФІЛІАЛА БАНКА.....	318
4.7. МАРКЕТИНГОВИЙ ТА ЛОГІСТИЧНИЙ ЧИННИКИ У РОЗВИТКУ МІСЬКОГО ТА СІЛЬСЬКОГО ТУРИЗМУ НА ЗАСАДАХ СТАЛОГО РОЗВИТКУ.....	326
РЕЗЮМЕ.....	348
ВІДОМОСТІ ПРО АВТОРІВ.....	350



**Agenda Publishing House,
United Kingdom**

**Strategic estimations and vectors of Ukraine's social and economic
development in the conditions of European integration and the world
partnership**

Monograph

Copyright © 2017 by the authors
All rights reserved.

WARNING

Without limitation, no part of this publication may be reproduced, stored,
or introduced in any manner into any system either by mechanical, electronic,
handwritten, or other means, without the prior permission of the authors
Edited by the authors.

ISBN 978-0-9955865-0-5

Printed by Agenda Publishing House ®
Coventry, West Midlands, CV1 2FL